



**ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ**  
**Европейски фонд**  
**за регионално развитие**  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



**ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА**  
**„Развитие на**  
**конкурентоспособността**  
**на българската икономика” 2007-**  
**2013**

[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## МЕТОДИКА

### ЗА

## ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ ПО ПРОЦЕДУРА « ПОДОБРЯВАНЕ НА ЕФЕКТИВНОСТТА НА ГОРЕНЕ ЧРЕЗ СМЯНА НА ГОРИВНАТА БАЗА И МОНТИРАНЕ НА НОВИ ЕНЕРГИЙНО – ЕФЕКТИВНО ГАЗОВИ ГОРЕЛКИ»

Методиката за определяне на комплексната оценка на офертата съдържа точни указания за определяне на оценката по всеки показател и за определяне на комплексната оценка на офертата, включително за относителната тежест, която възложителят дава на всеки от показателите за определяне на икономически най-изгодната оферта.

Възложителят прилага методиката по отношение на всички, допуснати до оценка оферти, без да я променя.

Оценката на офертите по настоящата процедура ще се извърши по критерия "Икономически най-изгодна оферта", въз основа на следните показатели:

**Таблица № 1:**

<b>Показател - П (наименование)</b>	<b>Относител но тегло</b>	<b>Максимал но възможен брой точки</b>	<b>Символно обозначение (точките по показателя)</b>
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
<b>1. Предложена цена – П 1</b>	<b>40 % (0,40)</b>	<b>100</b>	<b>Т ц</b>
<b>2. Срок на гаранция – П 2</b>	<b>60 % (0,60)</b>	<b>100</b>	<b>Т г</b>

"Икономически най- изгодна оферта" е тази оферта, която отговаря в най-голяма степен на предварително обявените от възложителя показатели и тяхната тежест, пряко свързани с обекта на процедурата по отношение на качество, цена, технически преимущества, естетически и функционални характеристики, характеристики, свързани с опазване на околната среда, оперативни разходи, гаранционно обслужване и техническа помощ, срок за изпълнение и други.

Критерият се прилага за оценка на офертите, които:



**ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ**  
**Европейски фонд**  
**за регионално развитие**  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



**ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА**  
**„Развитие на**  
**конкурентоспособността**  
**на българската икономика” 2007-**  
**2013**

[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

- отговарят на предварително обявените от „Електростарт“ АД в Поканата условия,

**Показател № 1: „Предложена цена” (Тц) в лева** – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,40.

Максималният брой точки – 100 точки получава офертата с предложена най-ниска обща цена. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{Ц_{\min}}{Ц_{n}}$$

където:

“100” – максималните точки по критерия (Т ц);

Ц min – е най-ниската предложена цена от участник;

Ц n – цената, предложена от конкретния участник по критерия (Т ц);

Точките по първия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$P_1 = T_{ц} \times Q_1$ , където:

$Q_1 = 0,40$  е относителната тежест на показателя.

**Показател № 2: „Срок на гаранция” (Т Г) в години**– с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,60.

Максималният брой точки – 100 точки получава офертата с предложена най-добри гаранционни условия. На оценка по показателя подлежат само оферти, покриващи поставените в документацията минимални изисквания и предлагащи по-добри условия.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към предложението най-дълъг гаранционен срок по следната формула:



**ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ**  
**Европейски фонд**  
**за регионално развитие**  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



**ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА**  
**„Развитие на**  
**конкурентоспособността**  
**на българската икономика” 2007-**  
**2013**

[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

$$T_g = 100 \times \frac{G_n}{G_{max}}$$

където:

“100” – максималните точки по критерия (T<sub>г</sub>);

G<sub>max</sub> – е най-дългия предложен от участник гаранционен срок;

G<sub>n</sub> – гаранционния срок, предложен от участника;

Точките по втория показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$P_2 = T_g \times Q_2$ , където:

$Q_2 = 0,60$  е относителната тежест на показателя.

**Комплексната оценка (КО)** на всеки участник се получава, като сума от оценките на офертата по двата показателя, изчислени по формулата:

$$КО = P_1 + P_2$$

Оценката се закръглява с точност до два знака след десетичната запетая (0.00). Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.