



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на
конкурентоспособността
на българската икономика” 2007-
2013
www.opcompetitiveness.bg

МЕТОДИКА

ЗА

ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

ПО ПРОЦЕДУРА « МОНТАЖ НА ОКАЧЕН ТАВАН В ПРОИЗВОДСТВЕНО ХАЛЕ»

Методиката за определяне на комплексната оценка на офертата съдържа точни указания за определяне на оценката по всеки показател и за определяне на комплексната оценка на офертата, включително за относителната тежест, която възложителят дава на всеки от показателите за определяне на икономически най-изгодната оферта.

Възложителят прилага методиката по отношение на всички, допуснати до оценка оферти, без да я променя.

Оценката на офертите по настоящата процедура ще се извърши по критерия "Икономически най-изгодна оферта", въз основа на следните показатели:

Таблица № 1:

Показател - П (наименование)	Относител но тегло	Максимал но възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П 1	85% (0,85)	100	Т ц
2. Срок на гаранция – П 2	10 % (0,10)	100	Т г
3. Коефициент на топлопреминаване - П 3	5% (0,05)	100	Т тп

"Икономически най- изгодна оферта" е тази оферта, която отговаря в най-голяма степен на предварително обявените от възложителя показатели и тяхната тежест, пряко свързани с обекта на процедурата по отношение на качество, цена, технически преимущества, естетически и функционални характеристики, характеристики, свързани с опазване на околната среда, оперативни разходи, гаранционно обслужване и техническа помощ, срок за изпълнение и други.

Критерият се прилага за оценка на офертите, които:



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на
конкурентоспособността
на българската икономика” 2007-
2013

www.opcompetitiveness.bg

- отговарят на предварително обявените от „Електростарт“ АД в Поканата условия,

Показател № 1: „Предложена цена” (Тц) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,85.

Максималният брой точки – 100 точки получава офертата с предложена най-ниска обща цена. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{Ц_{\min}}{Ц_{n}}$$

където:

“100” – максималните точки по критерия (Т ц);

Ц min – е най-ниската предложена цена от участник;

Ц n – цената, предложена от конкретния участник по критерия (Т ц);

Точките по първия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$P_1 = T_{ц} \times Q_1$, където:

$Q_1 = 0,85$ е относителната тежест на показателя.

Показател № 2: „Срок на гаранция” (Тг) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,10.

Максималният брой точки – 100 точки получава офертата с предложена най-добри гаранционни условия. На оценка по показателя подлежат само оферти, покриващи поставените в документацията минимални изисквания и предлагащи по-добри условия.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към предложението на най-дълъг гаранционен срок по следната формула:

$$Г_{n}$$



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на
конкурентоспособността
на българската икономика” 2007-
2013

www.opcompetitiveness.bg

$$T_g = 100 \times \frac{\text{-----}}{G_{\max}}$$

където:

„100” – максималните точки по критерия (T_г);

G_{max} – е най-дългия предложен от участник гаранционен срок;

G_n – гаранционния срок, предложен от участника;

Точките по втория показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$$P_2 = T_g \times Q_2, \text{ където:}$$

Q₂ = 0,10 е относителната тежест на показателя.

Показател № 3: „Коефициент на топлопреминаване” (T_{тп}) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,05.

Най-голям брой точки получава офертата с предложени най-голям коефициент на топлопреминаване

$$P_3 = T_{тп} \times Q_3, \text{ където:}$$

Q₃ = 0,05 е относителната тежест на показателя.

$$T_{тп} = 100 \times \frac{T_{тп}}{T_{тп \max}}$$

Комплексната оценка (КО) на всеки участник се получава, като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = P_1 + P_2 + P_3$$

Оценката се закръглява с точност до два знака след десетичната запетая (0.00).



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
Европейски фонд
за регионално развитие
Инвестираме във вашето бъдеще



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
„Развитие на
конкурентоспособността
на българската икономика” 2007-
2013

www.opcompetitiveness.bg

Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.